

平成27年9月30日
三井生命保険株式会社

中小法人向けビジネスサポートサービス “Business Cupid”の開始について

三井生命保険株式会社（代表取締役社長 有末 真哉）は、平成27年10月から、中小法人向けの新たなビジネスサポートサービス“Business Cupid”（ビジネスキューピット）を開始しますので、お知らせいたします。

記

1. 背景

当社では、中期経営計画（平成27年度～平成29年度）の3本柱の1つとして「強みとなる分野づくり」を掲げ、全国各地の事業所マーケットへの営業体制の強化とサービスレベルの改善を進め、取引の更なる拡大を目指しております。

従来より、法人のお客さまに対しては、経営者セミナーや異業種交流会等のビジネスサポートを提供してまいりましたが、このたび、こうしたサービスのより一層の充実と強化を図る観点から、中小法人向けに新しいビジネスサポートサービスを展開することにいたしました。

2. サービス概要

当社は、“探し(Search)”、“結び(Joint)”、“情報・スキルを充電し(Charge)”、“動かす(Move)”という4つの視点から中小法人のお客さまに対して包括的なサポートを提供し、新たなビジネスチャンスを創造していくお手伝いをいたします。また、こうした新しい中小法人向けビジネスサポートサービスを“Business Cupid”（ビジネスキューピット）と総称し、強力で推進してまいります。

（1）Search：最適な相手企業を探し出す

これまでの登録社数を大幅に拡大し、約160万社の法人データと、全国をカバーする当社の営業職員によるネットワークを活用したビジネスマッチングを実現してまいります。

さらに、取引先法人が特に力を入れている業種など、マッチングを希望される対象業務等の最新情報をご登録いただくことにより、マッチングの可能性と裾野を広げることが可能となります。

(2) **Joint** : 企業同士を結びつける

当社の強みである「三井グループ」ならびに「中小企業団体中央会」との連携強化を図るとともに、新たに中小企業支援団体とのネットワークを拡充することで「ビジネスサポート機能」の強化を図ってまいります。

これにより、異業種交流会等においても、取引先以外の法人の参加を実現し、企業同士の結びつきの可能性を拡大します。

(3) **Charge** : 知識や情報、スキルの提供

実績のある専門機関等*との連携を通じ、実践的かつ具体的な課題解決型の経営者セミナー、経営コンサルティングを実施し、中小企業経営者に必要な知識・情報・スキル等の提供を実現してまいります。

(4) **Move** : 新たなビジネスの胎動を創り出す

実績のある専門機関等*との連携を通じ、企業同士の“引き合わせ”を中心とした従来型のビジネスマッチングから、一歩踏み込んで、販路開拓に向けた支援も提供します。

具体的には連携を通じ、新規取引先の紹介・引き合わせだけでなく、展示・商談会におけるビジネスマッチングを幅広くサポートするとともに、中小企業の優れた技術力や商品力を活かすプレゼンテーションやプロモーションに際して、さまざまな形で支援を提供します。

こうしたサポートにより、新たな市場開拓、技術提携、商品開発など新たなビジネスの胎動を創り出す機会を提供してまいります。

【ご参考】

※特定非営利活動法人 経営支援NPOクラブ

公的機関、各種団体および金融機関から委託を受けた支援が中心。生命保険会社では当社が初めて「賛助会員」となり、中小企業支援において連携を図ってまいります。

<http://www.ka-npo.com/>

以上